



VERTRIEBSMITARBEITER:IN (M/W/D) WORKWEAR FÜR GASTRONOMIE, HOTELLERIE & PFLEGE

KAYA&KATO ist ein junges, innovatives Textilunternehmen, das nachhaltig wegweisende Workwear und Flachwäsche herstellt. Unser Label steht für neue, außergewöhnliche Designs und innovative Stoffe. Unser Produktportfolio reicht von Workwear und eigenständigen Kollektionen für Gastronomie und Hotellerie über Kasacks für den medizinischen Bereich bis hin zu Arbeitskleidung für Endverbraucher:innen. Unser Ziel ist es, neue Standards im Bereich Workwear zu setzen – immer mit Fokus auf Nachhaltigkeit, faire Produktionsbedingungen und hohe Qualität.

Wenn du Freude daran hast, langfristige Kooperationen aufzubauen, Kund:innen zu begeistern und aktiv an der Weiterentwicklung eines dynamischen Unternehmens mitzuwirken, dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Was erwartet dich?

- Eine spannende Tätigkeit in einem wachsenden Unternehmen mit nachhaltiger Philosophie.
- Ein stark motiviertes, kreatives & sympathisches Team und ein inspirierendes Arbeitsumfeld.
- Flache Hierarchien und viel Raum für Eigeninitiative und Mitgestaltung.
- Die Chance, Teil eines dynamischen Teams zu werden und die Textilbranche nachhaltig zu verändern.
- Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung.
- Moderne Arbeitsmittel und Firmenwagen.

Was sind deine Aufgaben?

- Betreuung und Akquise von Großkund:innen in Gastronomie, Hotellerie und Pflege.
- Verhandlung von Verträgen und Konditionen auf Entscheider:innen-Ebene.
- Pflege und Ausbau langfristiger Kund:innenbeziehungen durch regelmäßige Besuche im DACH-Raum.
- Aktive Einbringung deines Vertriebs- und Kund:innenwissens ins Team.
- Präsentation des Konzeptes, der Produkte und Philosophie der Marke im Markt.
- Repräsentant:in der Marke zur Steigerung der Markenbekanntheit.
- Eigenständige Planung und Umsetzung von Vertriebsaktionen.
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen sowie die Mitgestaltung von deren Umsetzung.
- Markt-, Kund:innen- und Wettbewerbsanalysen zur Entwicklung gezielter Maßnahmen zur Umsatzsteigerung.
- Nutzung und Ausbau deines bereits vorhandenen Netzwerks im HoReCa-Bereich.

Was bringst du mit?

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise in der Hospitality-Branche und im Umgang mit Key Accounts.
- Idealerweise erste Erfahrung mit Textilien, speziell Arbeitskleidung.
- Ein starkes Netzwerk in Gastronomie, Hotellerie und Pflegeeinrichtungen ist vorhanden.
- Unternehmerisches Denken mit einem klaren Blick für Nachhaltigkeit.
- Ausgeprägte Kund:innenorientierung, hohe Akquisitionsstärke & Verhandlungsgeschick.
- Kommunikationsstärke und ein selbstbewusstes, authentisches Auftreten.
- Gewinnende Persönlichkeit und Leidenschaft für den Verkauf und die Produkte.
- Selbstständiges und organisiertes Arbeiten mit ausgeprägter Hands-On-Mentalität.
- Teamgeist und Begeisterung für den gemeinsamen Erfolg.
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse.
- Führerschein der Klasse B und Freude am Reisen.

Passt? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an personal@kaya-kato.de.

Mehr Informationen über uns findest du unter www.kaya-kato.de – Be #partofthedifference with us!